IMPULSAMOS TU CRECIMIENTO DIGITAL

Presentación 2019

KirSama

www.kirisama.com

QUIENES SOMOS

Ayudar y acompañar a nuestros clientes a **crecer digitalmente** es nuestro leitmotive

KimSama

QUIENES SOMOS

Somos consultores expertos en desarrollo de soluciones digitales que asesoramos y acompañamos a empresas, instituciones y profesionales durante su **nacimiento digital** (creación o salto al mundo digital y online) o durante la etapa de desarrollo o **crecimiento digital**.

Nos adaptamos a las necesidades digitales dentro de las áreas de **Marketing y comunicación, Desarrollo, Recursos Humanos y Diseño**, dando solución a los objetivos de nuestros clientes.

Queremos **ser o apoyar** a tu departamento de marketing y comunicación

QUIENES SOMOS

KiriSama

Contamos con una **larga experiencia en el mundo digital y offline**, hemos desarrollado desde marcas para empresas y productos hasta campañas de televisión.

Contamos con **especialistas en marketing, publicidad, desarrollo, vídeo, diseño, creatividad y formación**.

Trabajamos codo con codo con todas las personas implicadas en el proceso de **Transformación Digital del client**e. Abordando las necesidades específicas de cada departamento.

Somos **creativos, desarrolladores, SEOs, marketers, periodistas, realizadores...** que trabajamos para ti.

DIRIGIDO A

Quien necesita **dar el salto online** o **mejorar resultados**

DIRIGIDO A

KiriSama

Particulares, empresas, startups e instituciones que se encuentran en proceso de

Nacimiento Digital

Es el momento de dar el salto al mundo digital y online.

Te acompañaremos durante la creación de la marca, la identidad visual, el marketing y el desarrollo de tu **modelo de negocio online**.

Crecimiento Digital

Tienes presencia online pero necesitas mejorar tus resultados

Analizaremos tu punto de partida y desarrollaremos estrategias que consigan tus objetivos de **marca, conversión, venta, organización y productividad.**

¿Necesitas **construir tu imagen de marca** digital o **multiplicar** tus resultados?

NUESTRO MÉTODO

ANALIZAR . DEFINIR . SOLUCIONAR . CRECER

KimSama

PASO 1

ANALIZAR

Radiografiar y conocer el estado de vuestro proyecto

1

PASO 2

DEFINIR

Definir objetivos concretos, únicos y crear las estrategias

2

PASO 3

REPARAR

Solucionar los errores SEO, conversión, seguridad y mantener el proyecto

3

PASO 4

CRECER

Desarrollar las estrategias definidas para impulsar el Crecimiento Digital

4

KimSama

PASO 1

Analizar

Analizamos tu proyecto web y presencia digital.

Antes de realizar cualquier tipo de mejora o funcionalidad en nuestra web o crear una estrategia de marketing, es necesario conocer nuestro punto de partida.

Conocer la situación real de tu negocio te ayudará a resolver sus problemas y tomar el camino al crecimiento de tu negocio.

Analizar la **experiencia de tus clientes**, tu **posicionamiento**, **imagen de marca**, **conversión**, **seguridad**, **palabras clave**, **competencia**...

PASO 2

Definir

Definir objetivos y marcar estrategias

¿Cuál es nuestro producto? ¿A quién nos dirigimos? ¿Cuál es nuestro valor diferencial? Estas son algunas preguntas que nos ayudarán a definir y crear estrategias de crecimiento.
Para ello deberemos tener acceso a la máxima información del cliente o crear aquella que necesitemos:

- **Modelo canvas del negocio.**
- **Plan y estrategia de marketing.**
- **Estudios de mercado.**
- **Business plan.**
- **Touch points.**
- **Plan de marketing, histórico...**

PASO 3

Reparar y mantener

Resolver los problemas y mantener nuestro proyectos digitales.

1.- Optimizar y aumentar la visibilidad SEO (on, off, linkbuilding)
Corregir y mejorar nuestro posicionamiento orgánico.

2.- Solucionar errores de seguridad, analítica y conversión
Ataques, vulnerabilidades, tráfico, ventas.

3.- Mantener al día nuestro negocio online
Mantenimiento y actualización de nuestra web, erp, crm, intranet, etc.

PASO 4

Crecer Digitalmente

Poner en marcha las estrategias definidas para obtener el crecimiento deseado.

- **SEO On y Off, CRO, Linkbuilding, Growth Hacking**
- **PPC (Adwords, Facebook Ads, Instagram Ads, Twitter Ads, LinkedIn Ads)**
- **Inbound Marketing - Guiar al usuario hasta la venta**
- **E-mail Marketing, marketing transaccional**
- **Automatización y bots de atención**
- **Content Marketing: Blog, Youtube, podcast, ebooks, infografías**
- **Social Media Plan: creación y gestión RRSS, viralización**
- **Reputación online**
- **Formación**
- **Analítica, Big Data ...**

NUESTRAS HERRAMIENTAS

DESARROLLO - MARKETING - FORMACIÓN

LAS HERRAMIENTAS

KiriSama

PÁGINAS WEBS . DESARROLLO:
Blogs, corporativas, tiendas online, foros, landings
Desarrollos a medida, CRM, ERP, Intranets, Extranets

AUDITORÍAS . ANALÍTICA:
Mantenimiento web, solución de errores, actualización y creación de contenido

ESTRATEGIAS Y PLANES DE MARKETING:
Análisis de la competencia, estrategias SEO, palabras clave, enlaces, posicionamiento en buscadores.

MARKETING DE CONTENIDO:
Vídeo marketing, redacción de noticias, creación ebooks, gestión de redes sociales

BRANDING . DISEÑO GRÁFICO:
Identidad corporativa, packaging, publicidad exterior, tv, prensa, radio, interiorismo

FORMACIÓN ONLINE Y PRESENCIAL:
Desarrollo de plataformas formativas online y cursos formativos

NUESTRAS HERRAMIENTAS

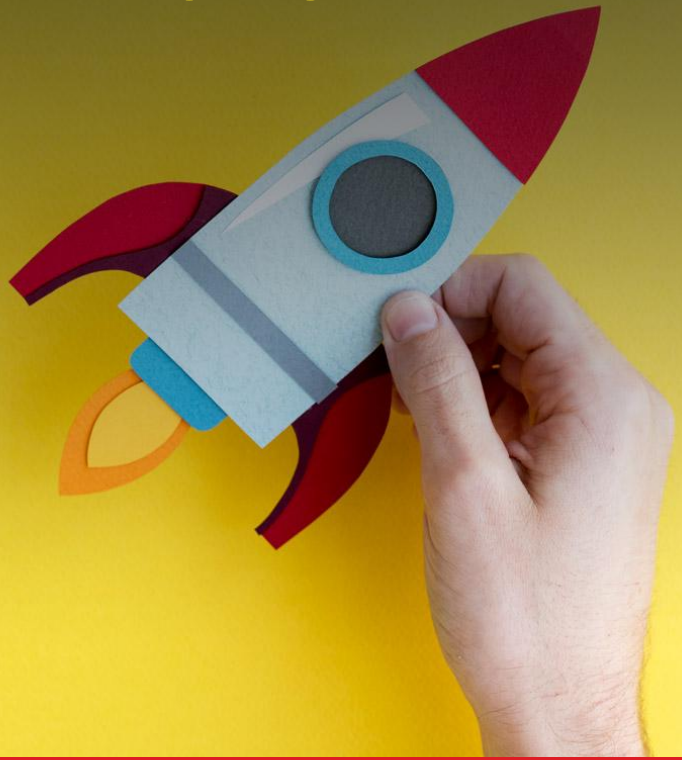
DESARROLLO - MARKETING - FORMACIÓN

Pulsa en la imagen para ver el vídeo

KiriSama

KIRISAMA

IMPULSA TU CRECIMIENTO DIGITAL



www.kirisama.com

hola@kirisama.com
657 697 569 . 692 333 381